

HERZLICH
WILLKOMMEN

zur

INFORMATIONSVIERANSTALTUNG

Kaufmann/ Kauffrau im E-Commerce

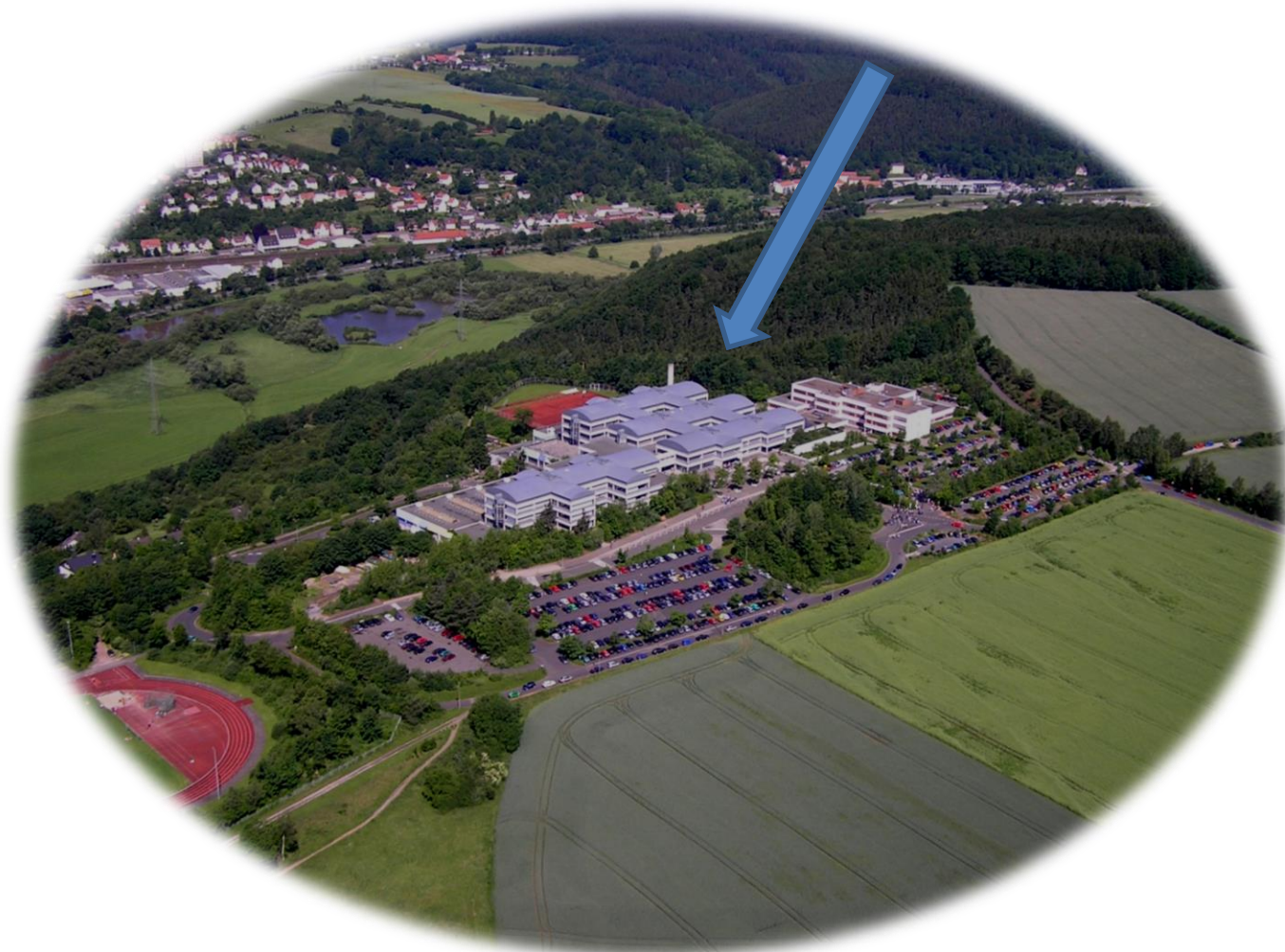
an der

Modellschule Obersberg

GLIEDERUNG

1. Vorstellung der Schule
2. Informationen zum Blockunterricht/zu den Stundenplänen
3. Informationen zur pädagogischen Umsetzung

1. Vorstellung der Schule



Die Modellschule Obersberg

- Standort in der Kur- und Festspielstadt **Bad Hersfeld** seit 1973
- Oberstufengymnasium und kaufmännische Berufsschule
 - Vollzeitberufsschule
 - Teilzeitberufsschule

Ausbildungsberufe:

- Bankkaufmann/ Bankkauffrau
- Kauffrau/ Kaufmann für Büromanagement
- Kauffrau/ Kaufmann im Einzelhandel;
Verkäuferin/ Verkäufer
- Fachkraft für Lagerlogistik/ Fachlagerist/in
- Kauffrau/ Kaufmann im Groß- und
Außenhandel
- IT-Berufe
- Industriekauffrau/ Industriekaufmann
- Steuerfachangestellte

- seit dem Schuljahr 2018/ 2019
Kauffrau/ Kaufmann im E-Commerce



2. Informationen zum Blockunterricht/zu den Stundenplänen

- Aktueller Stundenplan: 1. Ausbildungsjahr
 - 7 Wochen je Schulhalbjahr in 2- bzw. 3-wöchigen Blöcken
 - Unterricht von 7:50 Uhr bis 15:00 Uhr
 - evtl. 1 Tag bis 16:30 Uhr, dann freitags bis 12:55 Uhr

- Geplanter Blockunterricht Schuljahr 2019/ 2020

**Blockunterricht
Schuljahr 2019/ 2020
Ausbildungsjahr 1.**

1. Halbjahr 2019/2020	E Com 10a	E Com 10b	E Com 10c
Block 1	12.08. – 23.08.2019 33. - 34. KW	09.09. – 20.09.2019 37. – 38. KW	26.08. – 06.09.2019 35. – 36. KW
Block 2	14.10. – 25.10.2019 42. - 43. KW	11.11. – 22.11.2019 46. – 47. KW	28.10. – 08.11.2019 44. – 45. KW
Block 3	25.11. – 06.12.2019 48. – 49. KW	09.12. – 20.12.2020 50. – 51. KW	13.01. – 24.01.2020 03. – 04. KW
2. Halbjahr 2019/ 2020			
Block 4	03.02. – 14.02.2020 06. – 07. KW	17.02. – 06.03..2020 08. – 10. KW	09.03. – 03.04.2020 11. – 14. KW
Block 5	20.04. – 30.04.2020 17. – 18. KW	04.05. – 15.05.2020 19. – 20. KW	18.05. – 29.05.2020 21. – 22. KW
Block 6	25.05. – 10.06.2020 22. – 24. KW	15.06. – 26.06.2020 25. – 26. KW	29.06. – 03.07.2020 27. KW

3. Pädagogische Umsetzung des Ausbildungsberufs Kaufmann/ Kauffrau im E-Commerce

- Lehrer-Team
- Betreuung der Auszubildenden/ Teamtraining
Lernentwicklungsgespräche/ MSO-Cloud/ Schul-
Cloud
- Curriculare Arbeit/ Rahmenlehrplan
 - Lernfelder/ Allgemeinbildende Fächer/
Wahlpflichtfächer
 - Englisch

Nr.	Lernfelder
1	Das Unternehmen präsentieren und die eigene Rolle mitgestalten
2	Online-Sortimente gestalten und die Beschaffung unterstützen
3	Verträge im Online-Vertrieb anbahnen und bearbeiten
4	Werteströme erfassen, auswerten und beurteilen
5	Rückabwicklungsprozesse und Leistungsstörungen bearbeiten
6	Servicekommunikation kundenorientiert gestalten
7	Online-Marketing-Maßnahmen umsetzen und bewerten
8	Wertschöpfungsprozesse erfolgsorientiert steuern
9	Online-Vertriebskanäle auswählen
10	Den Online-Vertrieb kennzahlengestützt optimieren
11	Gesamtwirtschaftliche Einflüsse bei unternehmerischen Entscheidungen berücksichtigen
12	Berufsbezogene Projekte durchführen und bewerten

Qualitätsentwicklung/ -sicherung

- Fortbildungen:
 - Fortbildungen für Lehrerinnen und Lehrer (Rhein-Land-Pfalz, NRW)
 - IHK-Fortbildungen
 - Teilnahme an Tagungen
- Lernortkooperationen:
 - Länderübergreifend (Lehrerfortbildungen)
 - Einzelhandelsverband
 - JTL, Plentymarkets
 - Unternehmen vor Ort
- Evaluation/ Feedback
 - Ausbildersitzung
 - Auszubildende

**Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit!**